



DIRECTEUR COMMERCIAL (H/F)

Rejoignez une entreprise dynamique à taille humaine !

BUISARD Distribution est une société à taille humaine qui commercialise depuis 40 ans, des pièces détachées techniques auprès des professionnels du monde agricole et tp-btp. L'entreprise conçoit également certains des produits distribués. Spécialiste dans les pièces de pulvérisation, agriculture de précision, signalisation, électricité, équipement d'atelier, son catalogue produits est riche de plus de 15 000 références en vente sur www.buisard-distribution.fr.

Elle intègre également **GALAXEO**, sa division géomatique, experte en solutions de positionnement centimétrique pour la topographie, le BTP et l'agriculture, ainsi que **Solaire Pratique**, spécialisée dans les équipements solaires pour particuliers.

Dans un secteur aussi exigeant que passionnant, nous recherchons des personnes enthousiastes et motivées pour enrichir notre palette de savoir faire.

Pour accompagner notre développement commercial, nous recrutons un **Directeur Commercial (H/F)** afin de renforcer notre dynamique de croissance.

Directeur Commercial (H/F)

Missions principales

Dédié à l'entité historique BUISARD Distribution, vous intégrez le Comité de Direction, définissez et pilotez la politique commerciale, tout en assurant le développement du chiffre d'affaires ainsi que la performance de la force de vente et du service ADV.

Pilotage de la stratégie commerciale

- Définir et mettre en œuvre la politique commerciale en cohérence avec la stratégie globale
- Élaborer le plan d'action commercial et mesurer son impact
- Organiser la prospection : outils, formation, suivi
- Assurer une veille concurrentielle et valoriser les remontées terrain
- Participer au développement des gammes produits et des supports de vente
- Gérer les relations avec les groupements, centrales et comptes clés
- Contribuer aux événements commerciaux (salons, portes ouvertes...)

Management des équipes FDV & ADV

- Encadrer les activités de la Force de Vente : prospection, fidélisation, tournées
- Suivre les indicateurs de performance et optimiser les ressources
- Encadrer les équipes ADV : organisation, qualité, indicateurs
- Recruter, former et accompagner les collaborateurs
- Assurer le respect des procédures internes (véhicules, notes de frais, plannings...)

Contribution au Comité de Direction

- Suivre le budget et anticiper les besoins humains, techniques et financiers
- Mettre en place les indicateurs de pilotage et produire les reportings
- Participer à l'élaboration du projet stratégique de l'entreprise
- Apporter une expertise commerciale aux projets transverses

PROFIL RECHERCHÉ

- Formation supérieure en commerce, gestion ou management
- Expérience significative en pilotage commercial et management d'équipes
- Excellente capacité d'analyse, de communication et de leadership
- Maîtrise des outils de reporting et de suivi de performance
- Sens de l'organisation, rigueur et esprit d'équipe

Nous rejoindre c'est :

- Un poste stratégique au cœur du développement de l'entreprise
- Une équipe dynamique et engagée
- Des projets stimulants et une forte autonomie
- Une culture d'entreprise tournée vers la performance

Type d'emploi : Temps plein, CDI.

Salaire : A partir de 70€K par an

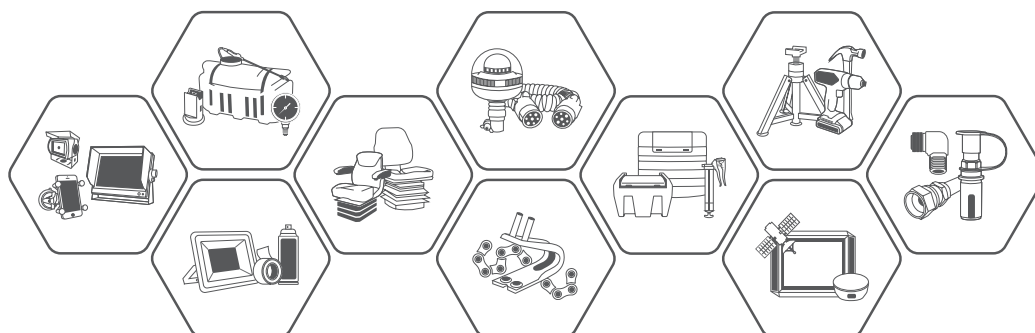
Poste hybride : Le poste requiert de travailler 2 à 3 jours par semaine en présentiel, au siège, basé à Solesmes en Sarthe (72). Le reste de la semaine s'entend en télétravail et en accompagnement terrain des équipes.

Véhicule de fonction fourni

Vous êtes passionné(e) par le développement commercial, le management d'équipes et la stratégie d'entreprise ? Vous souhaitez jouer un rôle clé dans la croissance d'une structure ? Ce poste est fait pour vous !

CV et lettre de motivation à envoyer :

Responsable RH - Email: recrutement@buisard-distri.fr



Découvrez notre vidéo institutionnelle :

BUISARD
Distribution

BUISARD DISTRIBUTION SAS
Rue de la Fouquerie - CS 20069 - F72300 SOLESMES
Site internet : www.buisard-distribution.fr