

TECHNICO-COMMERCIAL
SECTEUR SUD-EST
(H/F)

Vous aimez le terrain, la technique et la relation client ?
Vous souhaitez être autonome dans votre organisation tout en bénéficiant de l'appui d'une équipe qui connaît ses produits ? Rejoignez BUISARD Distribution !

BUISARD Distribution commercialise depuis près de 40 ans, aux professionnels des réseaux agricoles et TP des pièces techniques rigoureusement sélectionnées parmi les plus grandes marques. Véritable spécialiste dans le domaine des pièces de pulvérisation, de l'électronique embarquée, de la signalisation, de l'éclairage et des sièges, notre catalogue produit est riche de plus de 15 000 références distribuées notamment via le site internet marchand www.buisard-distribution.fr. Nous recherchons actuellement nos futurs collègues aux postes de :

TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT (H/F) - SECTEUR SUD-EST

Votre objectif :

Fidéliser, conseiller et développer votre portefeuille clients sur votre secteur, en vous appuyant sur votre connaissance du terrain et votre sens du commerce.
Sur une zone couvrant les départements 04 / 05 / 06 / 07 / 13 / 26 / 38 / 83 / 84, vous prenez en main un portefeuille de clients existants à accompagner et à développer. Concrètement, vous serez amené(e) à :

- Entretenir une relation de confiance avec vos clients : comprendre leurs besoins, les conseiller et leur proposer les solutions les plus adaptées à leur activité.
- Faire vivre et développer votre secteur : identifier de nouvelles opportunités, prospecter et élargir votre réseau professionnel.
- Valoriser une offre technique diversifiée : promouvoir nos produits auprès de vos clients, participer à des journées portes ouvertes et à des salons professionnels.
- Devenir un interlocuteur de référence sur votre territoire : assurer le suivi commercial, accompagner vos clients dans la prise en main des produits et faire remonter leurs besoins.
- Être les yeux et les oreilles du terrain : partager vos observations sur les évolutions du marché, les attentes clients et les pratiques de la concurrence.

Pour réussir, vous pourrez compter sur l'appui de nos équipes internes, qui vous accompagneront dans la découverte de notre catalogue et de nos spécificités techniques.

Pourquoi nous rejoindre ?

Un secteur à faire vivre : vous reprenez un portefeuille existant, avec des relations clients à entretenir et des opportunités à développer.
De l'autonomie au quotidien : vous organisez vos tournées et votre activité au plus près des besoins de votre secteur.
Un accompagnement technique : une formation interne vous permettra de découvrir nos produits, nos outils et notre fonctionnement.
Une offre variée : vous intervenez sur des gammes techniques diversifiées, au contact de professionnels aux besoins concrets.
Des moyens pour travailler efficacement : véhicule de fonction, ordinateur et téléphone sont mis à votre disposition.
Un cadre de travail adapté à l'itinérance : votre présence régulière au siège de Solesmes, en Sarthe, n'est pas obligatoire.

Nous recherchons avant tout une personne qui aime comprendre les besoins de ses clients, trouver des solutions et construire une relation commerciale durable.

Vous disposez idéalement :

D'une formation technique de niveau Bac +2.
D'une première expérience ou d'une bonne connaissance des pièces détachées et pièces de rechange, idéalement dans les secteurs agricole, TP ou poids lourds.
D'un réel intérêt pour les produits techniques et leurs applications.
D'un tempérament commercial, avec le goût du contact client et de la prospection.
D'une bonne maîtrise des outils informatiques courants .
D'un sens de l'organisation, de la rigueur et d'une réelle autonomie dans votre travail.
Vous ne connaissez pas encore toutes nos gammes ? Ce n'est pas un frein : nous vous formerons à nos produits et à nos méthodes. Votre curiosité technique, votre implication et votre envie de développer votre secteur feront la différence.

Vos conditions de travail :

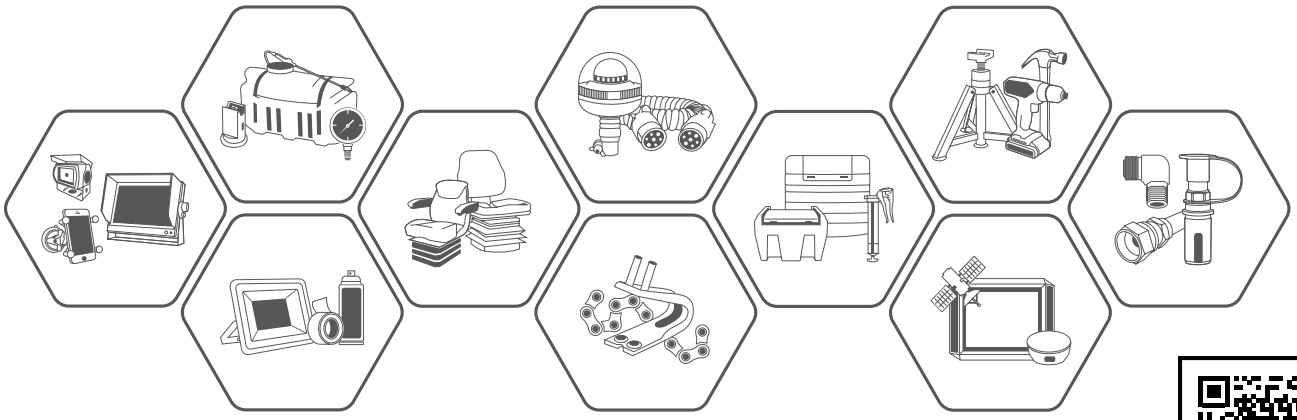
Contrat : CDI (non cadre au forfait jours- 218 jours).
Rémunération : à partir de 43€K en tant que salaire fixe sur 13 mois, complété par une part variable liée à l'atteinte des objectifs.
Organisation : poste itinérant sur les secteurs donnés, avec déplacements fréquents.
Équipement : véhicule de fonction (carte essence, badge télépéage) ordinateur, tablette et téléphone.
Formation : accompagnement technique et administratif en interne.
Prise de poste : dès que possible.

Avantages :

- Comité d'entreprise (CE)
- Horaires flexibles
- RTT
- Travail à domicile occasionnel

CV et lettre de motivation à envoyer :

Responsable RH - Email: recrutement@buisard-distri.fr



Découvrez notre vidéo institutionnelle :

BUISARD Distribution

BUISARD DISTRIBUTION SAS
Rue de la Fouquerie - CS 20069 - F72300 SOLESMES
Site internet : www.buisard-distribution.fr